

RESUMEN DE PRENSA DEL 28 DE ABRIL DE 2026

MERCADO INMOBILIARIO

LA MITAD DE LOS JÓVENES QUE VIVE CON SUS PADRES NO PUEDE PAGAR UN PISO

El acceso a la vivienda se ha convertido en uno de los mayores factores de desigualdad, con impacto directo en la emancipación de las generaciones más jóvenes. Casi la mitad de las personas de entre 26 y 34 años que aún vive con sus padres, un 47,3%, lo hace porque no se puede permitir ni comprar ni alquilar un piso. Es la razón principal que argumentan para explicar su situación, tal y como indican los datos de acceso a la vivienda de la encuesta de condiciones de vida del Instituto Nacional de Estadística (INE), publicados ayer. Otro 23,6% afirma que ni se ha planteado independizarse, y apenas un 1,9% reconoce que puede permitirse un alquiler o una compra, pero que prefiere vivir así.

Las cifras reflejan una vez más las dificultades crecientes de los jóvenes para entrar en un mercado residencial que cuenta con una oferta escasa, alta demanda y precios disparados, mientras los salarios no suben al mismo ritmo. En la franja de edad citada, las limitaciones económicas aparecen como el principal escollo para iniciar un proyecto de vida independiente. Así, el 34,6% señala que sus ingresos no le permiten alquilar una vivienda, mientras que el 12,7% no cuenta con dinero suficiente como para adquirir un piso en propiedad. La necesidad de ahorro para comprar un inmueble aparece asimismo como otro de los motivos para permanecer con sus padres. Por tanto, seguir en el hogar familiar a edades ya más maduras no responde a una búsqueda de comodidad, sino de necesidad. Si se amplía la mira, en total, el 67,1% del grupo entre 18 y 34 años convivía con alguno de sus progenitores en 2025. Suponen 6,26 millones de personas, y uno de cada tres no puede permitirse ni alquilar ni comprar.

Otro síntoma de las dificultades del mercado se observa en las personas que buscan vivienda, pero no cambian de residencia. Es la demanda insatisfecha. Hasta un 7,6% de los mayores de 16 años buscó piso de manera activa en los últimos 12 meses sin acabar de mudarse, principalmente por un “precio excesivo”. La estadística del INE muestra además que el factor del coste penaliza especialmente en los mercados más tensionados, como Baleares, Madrid, Catalunya o Canarias.

La situación varía en función de los ingresos de los jóvenes. Entre las personas con rentas superiores a los 24.000 euros anuales, solo el 29,4% vive en casa de sus padres, frente al 42,2% de aquellos que ganan entre 18.000 y 24.000 euros, o el 44,8% de los que ingresan entre 12.000 y 18.000 euros al año.

El traspaso de capital de progenitores a hijos en vida aumenta ante las dificultades de acceso, lo que provoca un incremento de precios por encima de la evolución de los salarios. De la encuesta de condiciones de vida también informa *La Razón*.

(La Vanguardia. Primera página. Página 48. Media página)

EL AGUJERO DE LA VIVIENDA

“Hoy, el tema más caliente de la política pública es el del acceso a la vivienda. Un problema grave que está generando una línea divisoria entre los que disponen y los que no, y que están en camino de no tener nunca. Los analistas del mercado de la vivienda ya están en peligro de aburrir a la gente. Me recuerdan los de las pensiones. Aparecen casi diariamente en los medios –tal es la importancia del problema–, con propuestas que les toca resumir para la divulgación, pero que acaban pareciendo pequeñas perdigonadas”, escribe en este análisis el economista Guillem López i Casanovas.

Afirma que “claro está que, si faltan viviendas, se deben poner más en el mercado. La cuestión es, sin embargo, cómo y dónde. Ahora se nos presenta un nuevo Plan de Vivienda, España 2026-2030. Dominan los subsidios a promotores de viviendas de protección oficial. Una iniciativa de poco alcance, en vista de la dimensión del problema, y con poca especificidad territorial. Conviene por eso considerar por las ubicaciones, más allá de las hoy demandadas, los techos medioambientales de estos otros sitios y la movilidad para acceder. En ciertos lugares, el problema es de racionar la demanda más que de aumentar la oferta. Y no por la vía del control de los precios, que ya saben cómo acaba, sino de la regulación de la oferta: el tipo de vivienda (que sea menos atractivo para alquileres vacacionales) o de los requerimientos para alcanzarla (incorporando, por ejemplo, a los contratos de trabajo nuevos ofertados un aval o garantía de acceso)”.

Y considera que “mientras todo eso no pase, la burbuja del precio de la vivienda se comerá, como si fuera un gran agujero negro, todas las ayudas que se intenten dar hoy, o las mejoras salariales que se puedan producir en la economía, probablemente a beneficio de los tenedores”.

(La Vanguardia. Página 48. Media página)

LAS CIUDADES BUSCAN FÓRMULAS PARA SUMAR CASAS SIN DESPERDICIA SUELO

El dilema hace tiempo que se ha superado en muchas ciudades españolas. Los urbanistas llevan años, incluso décadas, clamando contra el modelo de nuevos barrios que fue imponiéndose en España desde los años noventa. Los PAU, PAI, SAU y la sopa de siglas que en cada ciudad lleva aparejado un desarrollo urbanístico han sido durante años sinónimo de edificios cerrados con piscina, poco comercio en la calle y grandes avenidas. El arquitecto José María Ezquiaga cree que aquella idea triunfó como reacción a los excesos del desarrollismo franquista. “Veníamos de los años sesenta y setenta con polígonos de mucha densidad de casas y pocos servicios”, explica, “hubo un pico de exceso de congestión que marcó el imaginario colectivo”.

Pero la plasmación de los barrios que venían a corregir aquello tampoco salió bien del todo. “En muchos de los planes de esta época sobra suelo que no se ha desarrollado”, asegura Ezquiaga. Son sobre todo parcelas dotacionales, pensadas para colegios, zonas deportivas u otros servicios que, por la baja ocupación del tejido urbano, se han quedado sin hacer. Y esos solares o “descampados”, cuenta el urbanista, “son fatales porque hacen más largas las

distancias o más peligroso el espacio público”. De ahí que haya margen para planear manzanas más pequeñas, calles más transitables y bajos con actividad económica. “En el Copenhague moderno hay muchas tiendecitas, muchos cafés y cosas que no pertenecían a la mentalidad nórdica y que se han contagiado de la tradición mediterránea”, resume el experto, quien prefiere el término “concentración” a densificación.

La intención del Ayuntamiento de Madrid de incrementar la densidad de sus futuros barrios, de manera que las 150.000 casas previstas actualmente en distintas actuaciones podrían duplicarse e incluso triplicarse, ha llamado la atención por sus dimensiones y escala: en una urbe que ha acelerado su crecimiento en los últimos años, implicaría integrar en futuros vecindarios la población de Sevilla o Zaragoza. Pero es una estrategia que, tanto para nuevos planeamientos como para los vacíos urbanos que dejaron los anteriores, ya exploran otros territorios en España. Así, en este reportaje se explica que los planes de Madrid para aumentar la edificabilidad en futuros barrios siguen la estela de otros intentos de densificación en Barcelona, Valencia o las urbes vascas

El plan de vivienda del Gobierno catalán, entre otras cosas, prevé elevar la densidad residencial en 69 áreas estratégicas para crear 240.000 viviendas. Recientemente, el presidente de la Generalitat, Salvador Illa, insistió sobre la necesidad de avanzar en esa dirección.

“Bilbao está prácticamente al borde de ese agotamiento y a San Sebastián tampoco le queda mucho margen, por poner ejemplos de ciudades vascas sometidas a un fuerte tensionamiento y que apenas tienen suelo para seguir creciendo”, señala el consejero de Vivienda del País Vasco, Denis Itxaso. “Esto nos obliga a abordar operaciones de redensificación y a creer en un modelo de ciudad compacta y densa. Y eso implica, necesariamente, ganar altura”, completa.

En Andalucía, los Ayuntamientos de Sevilla o Málaga han evitado pronunciarse sobre la iniciativa de Madrid y la Junta delega la posibilidad de densificar el urbanismo en las ciudades, pero defiende su empuje para aumentar el parque de viviendas protegidas. “Al ser un tema de índole municipal, se debería preguntar a los ayuntamientos como responsables del planeamiento. El Gobierno andaluz sí ejerce un papel facilitador y ofrece una serie de herramientas para el aumento de la oferta de vivienda protegida a precio asequible”, defiende un portavoz de la Consejería de Fomento, Articulación del Territorio y Vivienda.

La alcaldesa de Valencia, María José Catalá, presentó el pasado enero una ampliación de su plan de vivienda para este mandato, en el que planteó varias medidas para aumentar el número de casas en la ciudad. Entre otras propuestas, la reversión de apartamentos turísticos irregulares en vivienda, dividir pisos grandes, destinar solares de uso educativo sin materializar durante décadas para hacer pisos protegidos, así como modificar el PGOU, de 1988, para aumentar la densidad residencial y que pase de 75 a 140 viviendas por hectárea.

Reportaje también publicado en *El País*.

(Cinco Días. Página 24)

EL 30% DE LOS CASEROS “HUYE” HACIA EL ALQUILER DE TEMPORADA

Una reciente encuesta de Fotocasa revelaba que el 58% de los propietarios de viviendas de alquiler subirá precios al renovar sus contratos y un 34% retirará sus pisos del mercado residencial. Un nuevo estudio del portal inmobiliario concluye que el 29% de los arrendadores se plantea o directamente ya ha pasado del alquiler de larga duración al alquiler temporal como consecuencia directa de las regulaciones introducidas. En concreto, un 11% de los propietarios considera bastante probable realizar este cambio, un 6% lo ve totalmente probable, y un 12% asegura que ya está operando bajo esta modalidad hoy en día para huir de los topes al alquiler de la Ley de Vivienda.

Por el contrario, un 46% de los propietarios de viviendas en alquiler no ve nada probable hacer este cambio hacia el arrendamiento temporal, y un 26% lo considera poco probable, según los datos extraídos a partir de una encuesta de Fotocasa Research realizada en febrero de 2026. Así, aunque un 72% se muestra reticente a este cambio, la tendencia es suficiente para alterar el equilibrio del mercado. El problema no es menor: cada vivienda que sale del alquiler de larga duración aumenta la presión sobre la oferta y los precios.

“El alquiler temporal, a diferencia del arrendamiento de vivienda habitual, no está sujeto de forma general a límites de precio en la mayor parte del territorio. Este diferencial regulatorio explica que una parte de los propietarios esté desplazando su vivienda desde el alquiler de larga duración hacia fórmulas temporales”, explica María Matos, directora de Estudios y portavoz de Fotocasa. “La razón es fundamentalmente económica, ya que la rentabilidad sigue siendo el principal motor de decisión para quien pone una vivienda en alquiler. En un contexto de mayor intervención e inseguridad jurídica, muchos arrendadores buscan fórmulas que les ofrezcan mayor flexibilidad, control y capacidad de ajustar precios. El alquiler temporal responde a estas necesidades y, en muchos casos, permite obtener ingresos más elevados”, añade Matos.

(La Razón. Página 25. 2 columnas)

CATALUÑA PIERDE 60.000 VIVIENDAS DE ALQUILER POR LA INTERVENCIÓN DE LOS PRECIOS

El control de rentas en las zonas tensionadas ha supuesto una destrucción masiva de la oferta de pisos de alquiler. En Cataluña, primera región donde se implantó esta medida, asciende ya a casi 60.000 unidades. Dos años después de la entrada en vigor de la Ley de Vivienda, los datos del último barómetro del Observatorio del Alquiler confirman que la intervención no solo no ha corregido el desequilibrio estructural, sino que está contribuyendo a reducir la oferta, especialmente en los territorios donde se aplica esta normativa con mayor intensidad.

Desde su implantación en marzo de 2024, Cataluña ha ampliado el número de municipios afectados hasta superar los 270, convirtiéndose en el principal laboratorio de la política estatal. Los datos reflejan un ajuste profundo del mercado. La oferta ha pasado de 154.663 viviendas en 2023 a 114.878 en 2024 y 102.816 en 2025, con una previsión de caída hasta las 96.742 unidades en 2026. En apenas tres años, el mercado catalán ha perdido cerca de 60.000 viviendas en alquiler. Comparando este mercado con otro similar en tamaño, como el de

Madrid, donde no se ha aplicado una limitación a las rentas, se ve que la oferta, que en 2023 era de 152.045 pisos, apenas se ha ajustado en 2.037 unidades en tres años. El retroceso que se ha visto en Cataluña ha tenido un efecto inmediato en la demanda y la presión ha crecido de forma exponencial. Así, el número de interesados que se postulan para una vivienda en los diez primeros días de su publicación ha pasado 80 en el primer trimestre de 2024 a 355 en el mismo periodo de 2026, multiplicándose por más de cuatro. Barcelona, epicentro del mercado, alcanza incluso los 453 contactos por inmueble en apenas diez días.

El estudio muestra que la relación entre ambas variables es directa. Una menor oferta implica más competencia. Y, en este caso, el ajuste no se está produciendo vía precios, que si muestran cierta desaceleración, sino vía acceso, con cada vez más inquilinos compitiendo por un parque residencial menguante.

El patrón observado en Cataluña empieza a replicarse en otros territorios que han adoptado la figura de zona tensionada. En el País Vasco, donde la medida se ha extendido durante 2025 desde municipios concretos como Rentería o Barakaldo hasta las capitales de provincia, la oferta caerá un 11,1% en 2026, el mayor descenso autonómico del país, según las estimaciones realizadas por el Observatorio del Alquiler, en base a las cifras del primer trimestre del año. De forma paralela, la presión de la demanda se ha disparado pasando de 53 interesados por vivienda hace dos años a 168 en la actualidad. Navarra, por su parte, ha declarado 21 municipios como tensionados durante el último año. El impacto ha sido inmediato con una caída de la oferta del 9,9% prevista para 2026 y consolidación de precios por encima de los 1.000 euros mensuales, con una presión de 42 interesados por vivienda. También en Galicia comienzan a observarse estos efectos. En la provincia de A Coruña, la declaración del primer municipio tensionado ha elevado la presión de la demanda hasta 66 contactos, mientras la oferta retrocede un 6,3%.

(El Economista. Primera página. Página 50. Editorial en página 3)

PP, VOX Y JUNTS SE DISPONEN A TUMBAR LA PRÓRROGA DE ALQUILERES

El Gobierno de coalición del PSOE y Sumar sufrirá hoy más que probablemente otra derrota parlamentaria en un asunto de la máxima sensibilidad: la convalidación de la prórroga de los alquileres aprobada por el Consejo de Ministros hace un mes. Sumar ha hecho causa de esa medida para aliviar las consecuencias de la guerra en Irán para cientos de miles de arrendatarios: presionó primero al PSOE para impulsar el decreto y en los últimos días directamente a Junts, hasta el punto de ceder en posibles mejoras fiscales para los autónomos y caseros. Sin éxito. El PP tampoco va a salvar al Gobierno en esta ocasión. Tanto Junts como Sumar apuntan a que el PSOE no se ha implicado al máximo en esta negociación. Los socialistas señalan que Junts tiene tomada la decisión de tumbar el decreto desde el primer día por una cuestión ideológica.

Información destacada también en *Cinco Días*, *El Economista*, *La Razón*, *ABC*. En los diarios *Cinco Días* y *El País* se publica también un artículo en el que se informa que miles de inquilinos han solicitado en las últimas semanas la prórroga de su contrato de alquiler. Algunos, porque creían que su propietario no se lo renovarían. Otros porque ya han recibido un burofax para que

abandonen su piso. Los sindicatos en defensa del colectivo han intensificado en las últimas 72 horas su presión sobre el PP y Junts per Catalunya para convencerles de que convaliden hoy en el Congreso el decreto ley que busca evitar que dos millones de inquilinos deban renegociar sus contratos cuando el contexto internacional empieza a perfilar otra ola de escalada de precios. El artículo centra el tema en los inquilinos de un fondo de inversión en Barcelona.

(El País. Página 21. Media página)

EL PLAN DE VIVIENDA DEL PP SE ABRE PASO FRENTE AL INTERVENCIONISMO

El Congreso de los Diputados dio hace unos días luz verde a la tramitación de una proposición de ley del Partido Popular (PP) “de medidas administrativas y procesales para la seguridad jurídica de la ordenación territorial y urbanística, el impulso del desarrollo urbano y la vivienda” que busca solucionar la grave crisis de oferta a la que se enfrenta el mercado residencial, sobre todo en el apartado del alquiler, pero también en el de compraventa. La proposición incluye medidas como la eliminación de las zonas tensionadas que permiten a los ayuntamientos imponer topes a las subidas de precios en los arrendamientos. Según los últimos datos del portal inmobiliario idealista, el número de viviendas ofrecidas en alquiler de larga estancia cayó en más de 15.000 en Cataluña durante el año pasado, de las cuales una cifra importante se encontraba en la Ciudad Condal.

La proposición de ley de los populares también recoge una modificación de la Ley de Enjuiciamiento Civil para reducir a la mitad el umbral de ingresos para considerar a una familia como vulnerable y dificultar su desahucio en caso de impago, un fenómeno conocido como *inquietudación*. De prosperar la propuesta, este límite pasaría de 1.800 euros mensuales a 900 o, lo que es lo mismo, 1,5 veces el Indicador Público de Renta de Efectos Múltiples (Iprem) que se utiliza como referencia para acceder a ayudas y subsidios públicos. Según han venido denunciando numerosas voces, la *inquietudación* supone un freno cada vez mayor a la oferta de alquileres, más aún después de la extensión del decreto antidesahucios dentro del llamado “escudo social” del Gobierno que pone en suspenso –al menos durante este año– los lanzamientos para las familias vulnerables; o de la fiscalidad de las rentas no cobradas, lo que supone “un doble castigo” a los propietarios que dejan de cobrar la renta mensual y, además, deben tributar por estos ingresos en la Renta e invertir recursos y tiempo en el procedimiento judicial. Asimismo, la Cámara Baja aceptó poner en marcha la tramitación parlamentaria de la Ley del Suelo del PP con el apoyo de Vox y de Junts, que volvió a escenificar sus profundas diferencias con el Gobierno en materia de vivienda.

La victoria parlamentaria del PP para comenzar a tramitar una proposición de ley que, según fuentes populares, supone “una enmienda de totalidad a la parte central de la política de vivienda del Gobierno” se produce días antes de que la Cámara Baja vote hoy la convalidación o derogación del real decreto-ley de medidas en el alquiler para responder a las consecuencias económicas de la guerra de Irán aprobado hace un mes por el Consejo de Ministros.

(Expansión. Página 28. Media página)

BARCELONA CITA A LOS ARQUITECTOS EN BUSCA DE SOLUCIONES PARA LA VIVIENDA

Entre el 28 de junio y el 2 de julio se celebrará en Barcelona un congreso mundial al que se espera acudan 10.000 personas de 130 países, entre estudiantes y arquitectos ya consolidados. Habrá conferencias, mesas redondas, presentaciones, exposiciones e itinerarios por la ciudad. Los comisarios del congreso, elegidos por primera vez por concurso a iniciativa del Colegio de Arquitectos de Catalunya (COAC), han programado cerca de 100 sesiones que abordarán todos los ejes temáticos que concentran los desafíos a los que se enfrenta el gremio. Hablarán sobre reutilización y ciclos de vida de los edificios, tecnologías de materiales, políticas espaciales, vivienda, espacio público, ecología, ecosistemas del clima, datos, geopolítica y legislación, sin olvidar la vertiente cultural, poética y estética propia del oficio.

El evento fue presentado ayer en el COAC. “Esperamos reflexiones y respuestas para tener ciudades más habitables”, dijo el alcalde de Barcelona, Jaume Collboni. “El cambio climático ha dejado de ser una hipótesis”, recordó la consellera de Territori i Habitatge, Sílvia Paneque. “No presentamos solo un programa; tomamos posición”, añadió Iñaki Carnicero, secretario general de Agenda Urbana, Vivienda y Arquitectura.

(La Vanguardia. Página 22)

FINANZAS

GONZALO RODRÍGUEZ, DIRECTOR DE BANCA MINORISTA DE BBVA ESPAÑA: “BBVA PREVÉ CAPTAR MÁS DE MEDIO MILLÓN DE CLIENTES JÓVENES ESTE AÑO”

BBVA confía en alcanzar este año otro récord de captación de clientes en España, una de las prioridades estratégicas del conjunto del grupo desde hace años. Una de las principales vías de entrada será el segmento joven, donde la captación digital ya creció un 22% interanual en 2025. BBVA engloba en este perfil los clientes de hasta 30 años, si bien en productos como las hipotecas el umbral alcanza los 35 años.

Desde hace tiempo, el cliente de menor edad es objeto de una fuerte competencia en el sector por la capacidad de atracción que han adquirido algunos neobancos y por las mejoras que las entidades tradicionales han incorporado de manera generalizada a su oferta joven para reforzar su posición en el mercado.

“El año pasado captamos 1,2 millones de clientes en España, de los que casi el 50% fueron jóvenes. En 2026, el objetivo es superar esas cifras e incorporar más de medio millón de clientes jóvenes”, señala en esta entrevista Gonzalo Rodríguez, director de Banca Minorista de BBVA España.

Para atraer a este público, BBVA ha configurado una oferta universal de productos y servicios que gravita sobre cuatro áreas: transaccionalidad, mundo extranjero, financiación e inversión.

En cuanto al crédito para vivienda, más allá de la actividad con jóvenes, Rodríguez reconoce la fuerte presión que sigue existiendo en términos de rentabilidad para la banca: “Venimos de

niveles de precios en el mercado hipotecario en España que eran difícilmente sostenibles a largo plazo. Hemos sido prudentes y nuestra facturación ha sufrido, con pérdida de cuota de mercado en el último año”. “No queremos ser muy agresivos en un producto que es medianamente rentable. Estamos elevando los precios hipotecarios en línea con la subida del IRS, índice de referencia para las hipotecas. Los precios van a elevarse en el sector porque están subiendo los tipos de interés, pero van a seguir siendo igual de ajustados desde el punto de vista de la rentabilidad”.

(Expansión. Página 17)

EL SANTANDER RECIBE EL SÍ DE LOS REGULADORES Y ÚLTIMA EL CIERRE DE LA COMPRA DE TSB

El Santander ultima el cierre de la adquisición de TSB, la filial del Banco Sabadell en el mercado británico. La entidad que preside Ana Botín ya ha obtenido las autorizaciones requeridas para que la operación culmine. En concreto, las del supervisor prudencial del mercado (el llamado PRA) y del Banco Central Europeo (BCE), mientras que el plácet de la autoridad de competencia de Reino Unido llegó a finales del año pasado, según indican fuentes financieras.

Para el Santander, el cierre de la operación supondrá dar el pistoletazo de salida a la hoja de ruta diseñada por Botín. En paralelo a la absorción de esta entidad inglesa, negocia la compra del banco estadounidense Webster por 10.300 millones de euros, que espera cerrar a finales de año. Los calendarios de absorción y captura de sinergias de ambos procesos se solaparán en el tiempo durante los próximos años. Unos meses antes a todas estas operaciones de compra, la entidad de origen cántabro también ha vendido su negocio en Polonia a Ertse.

(Cinco Días. Primera página. Página 3)

ÚLTIMOS DÍAS PARA COBRAR LOS DIVIDENDOS DE MAYO DE INDITEX Y EL SANTANDER

Como viene siendo habitual en los últimos años, mayo llega con dos importantes dividendos a la Bolsa española. Los inversores esperan con expectación los cupones de Inditex y el Santander en los primeros días del mes. Ambas compañías pagarán la próxima semana

El Banco Santander pagará el 5 de mayo un dividendo de 0,125 euros brutos por acción. Con esta remuneración complementaria, la entidad desembolsará 1.836 millones. Para poder optar a este pago, hay que tener acciones de Santander el día 29 de abril.

(Cinco Días. Página 18. 2 medias columnas)

LOS GRANDES BANCOS CENTRALES ESPERAN ANTES DE SUBIR TIPOS

Los principales bancos centrales del mundo pospondrán esta semana las subidas de tipos de interés para combatir la inflación, mientras las publicaciones de Trump contribuyen a las convulsiones en los mercados energéticos, lo que dificulta la capacidad de las autoridades para pronosticar aumentos de precios.



La Fed, el BCE, el Banco de Japón, el Banco de Canadá y el Banco de Inglaterra fijarán los tipos esta semana, bajo la sombra de la segunda crisis energética en cinco años. “La estrategia adecuada para los bancos centrales es esperar y ver, dadas las incertidumbres que rodean la situación en el Golfo y la falta de claridad sobre cómo se transmitirá la crisis energética al crecimiento y la inflación”, afirma Tomasz Wieladek, jefe de análisis para Europa de T. Rowe Price. La guerra ha obligado a los responsables de la política monetaria a evaluar los riesgos geopolíticos y la dinámica de los mercados de materias primas, así como la amenaza de la inflación.

(Expansión. Página 24. 4 columnas)

PREPARAR LOS BANCOS EUROPEOS PARA EL FUTURO

Claudia Buch, presidenta del Consejo de Supervisión, firma esta tribuna en la que recuerda que la Comisión Europea ha celebrado una consulta sobre la competitividad de los bancos europeos “y el BCE tiene una respuesta clara: Europa tiene la oportunidad de preparar al sector bancario para el futuro fomentando la integración y la competencia, y salvaguardando al mismo tiempo la resiliencia. Europa puede mantener un sistema bancario sólido que satisfaga las necesidades de los hogares y de las empresas preservando los pilares supervisor y regulatorio que lo hacen fuerte”.

“El buen funcionamiento de los mercados bancarios es esencial para la salud de una economía. Más si cabe en un entorno geopolítico más adverso, en medio de un nuevo *shock* energético y en un momento de grandes necesidades de inversión en energías sostenibles, infraestructuras digitales, defensa y tecnologías innovadoras”, expone.

(Expansión. Página 19)